

## Initiative für gemeinnütziges Vererben Fortbildung Nachlassfundraising

Praxisausbildung Kurs 8 · Frankfurt am Main · Sept. 2022 – März 2023

### *Seien Sie von Anfang an mit dabei!*

Das Thema gemeinnütziges Vererben ist ein wichtiges „Wachstumsthema“ im Fundraising. Davon sollten über-regional und regional tätige Organisationen und Stiftungen gleichermaßen profitieren. Als Initiative für gemeinnütziges Vererben bietet die Fundraising Akademie ein Qualifizierungsprogramm für Fundraisingverantwortliche mit dem Ziel an, eine fachliche Expertise im Nachlassfundraising in möglichst vielen Organisationen aufzubauen und den fachlichen Austausch ausgebildeter Fundraiser:innen über die Praxisausbildung hinaus zu verstärken.

### Das Fortbildungsangebot richtet sich an:

Fundraising-Verantwortliche und Führungskräfte mit Erfahrung in einer gemeinnützigen Organisation oder Stiftung.

#### Tagungsort

Tagungszentrum Ka Eins  
im Ökohaus Arche  
Kasseler Straße 1a (am S-Bahnhof West)  
60486 Frankfurt am Main

#### Termine

1. Kurseinheit: Mi. 28.09. – Fr. 30.09.2022
2. Kurseinheit: Mi. 18.01. – Fr. 20.01.2023
3. Kurseinheit: Mi. 01.03. – Fr. 03.03.2023

## Ziele

- Auf- und Ausbau fachlicher und persönlicher Kompetenzen im Bereich Nachlass-Fundraising
- Entwicklung von Fachgruppen und Möglichkeiten kooperativer Projektplanung zum gemeinnützigen Vererben.

## Angebot

Den Kursteilnehmerinnen und -teilnehmern wird eine professionelle Fortbildung und Begleitung zum Aufbau bzw. zur Weiterentwicklung des Nachlassfundraisings in gemeinnützigen Organisationen und Stiftungen angeboten. Sie können mit den teilnehmenden Kolleginnen und Kollegen Teil einer Fach- und Kompetenzgruppe gemeinnütziges Vererben werden.

Die Fortbildung ist auf einen längeren Gesamtzeitraum von ca. sechs Monaten angelegt. In dieser Zeit sollen neben den drei dreitägigen Kurseinheiten der Austausch in Online-Meetings und Treffen in den Arbeitsgruppen die nachhaltige Implementierung bzw. Weiterentwicklung des Nachlassfundraisings in den Organisationen begleiten und stützen.

## Leistungen

1. Die Teilnehmer:innen werden in diesem Zeitraum an drei dreitägigen Fortbildungsveranstaltungen teilnehmen. Die Fortbildungsveranstaltungen bestehen aus zwei Hauptelementen:
  - Fundraising-Experten aus dem Dozententeam der Fundraising Akademie mit Praxis-Erfahrungen im Nachlassfundraising schulen die Teilnehmerinnen und Teilnehmer.
  - Im kollegialen Austausch werden konkrete Handlungsstrategien im Nachlassfundraising für die beteiligten Organisationen entwickelt.
2. Zusätzlich vernetzen sich die Teilnehmer:innen zum kollegialen Austausch und zur Weiterentwicklung von Projekten zwischen den dreitägigen Fortbildungsveranstaltungen. Auch hier werden sie von erfahrenen Fundraisingberaterinnen und -beratern begleitet.

## Themenschwerpunkte

der dreitägigen Fortbildungsveranstaltungen

1. Kurseinheit: Rahmenbedingungen für erfolgreiches Nachlassfundraising  
Ethische Fragestellungen  
Identifizierung potenzieller Nachlassgeber:innen  
Handlungsfelder für den Auf- und Ausbau von Nachlassfundraising
2. Kurseinheit: Kommunikation und Beziehungspflege mit Nachlassgeber:innen  
Persönliche Skills für Nachlassfundraiser:innen  
Kooperationsmöglichkeiten  
Maßnahmenplanung und Umsetzung
3. Kurseinheit: Erbrecht und Testamentsgestaltung  
Zeit- und Kostenplanung  
Nachhaltigkeit und Erfolgskontrolle  
Projektarbeiten zum Auf- und Ausbau von Nachlassfundraising

## Zeitlicher Ablauf und Zusatzangebot

Die Kurseinheiten beginnen jeweils mittwochs um 13.00 Uhr und enden freitags um 16.00 Uhr

*Begleitangebot:* Es werden mindestens zwei zusätzliche Veranstaltungen zum kollegialen Austausch zwischen den drei Kurseinheiten angeboten.

## Referenten



**André Lersch** ist Leiter der Agentur KOSO – Kommunikationsberatung und Sozialmarketing, die er 2005 gegründet hat. Schwerpunkte seiner Arbeit sind die Entwicklung von Kommunikations- und Fundraisingkonzepten für gemeinnützige Organisationen und Stiftungen. Er hat das Großspenden- und Erbschaftsmarketing für diverse Organisationen im Rahmen seiner Beratungstätigkeit maßgeblich (weiter-)entwickelt und jeweils in einem mehrjährigen Prozess diese Schwerpunkte als Leiter Fundraising aufgebaut und begleitet.



**Rania von der Ropp** baut seit 2019 das Erbschaftsfundraising bei Save the Children Deutschland e.V. auf und setzt hierbei insbesondere auf Online-Angebote, nicht nur Aufgrund der Corona-Pandemie. Ihre Erfahrungen und Kenntnisse sammelt Rania seit knapp 15 Jahren im gemeinnützigen Sektor: Mit einer Leidenschaft für Kommunikation begann ihre Reise in der Presse- und Öffentlichkeitsarbeit; doch schon bald streckte sie ihre Fühler ins Fundraising aus. Für den theoretischen Unterbau absolvierte sie die berufsbegleitende Fundraising-Ausbildung an der Fundraising-Akademie in Frankfurt (FA) und schrieb ihre Abschlussarbeit über den Aufbau von Erbschaftsfundraising.



**Ehrenfried Conta Gromberg** ist Geschäftsführender Gesellschafter von Spendwerk. Er leitete über 200 Projekte für lokale und bundesweite Organisationen in den Bereichen Strategie, Geschäftsmodell, Storytelling, Großspendenfundraising. Ehrenfried Conta Gromberg ist Experte für Positionierung, Storytelling und Gesprächsführung. Besonders das Großspendenfundraising liegt ihm am Herzen. Unter anderem schult er Teams dabei, sich für eine Capital Campaign oder im Erbschaftsfundraising richtig aufzustellen. Als Autor schrieb er das Handbuch Sozialmarketing und war Mitherausgeber des Arbeitshandbuchs Finanzen für den Sozialen Bereich.

## Anmeldung und Kosten

Die Anmeldung muss über die gemeinnützige Organisation oder Stiftung erfolgen, für die die Teilnehmenden tätig sind. Die entsendende Organisation bzw. Stiftung verpflichtet sich, die Mitarbeiterin/den Mitarbeiter für das Fortbildungs- und Begleitungsprogramm im oben beschriebenen Umfang freizustellen und zahlt die Teilnahmegebühr in zwei Raten von jeweils 1.550 Euro (insgesamt 3.100 Euro).

## Anmeldeverfahren und Kontakt

Sie können sich für die Fortbildung in Frankfurt am Main auf der Website [www.fundraisingakademie.de](http://www.fundraisingakademie.de), per E-Mail oder Briefpost mit dem Formular auf der Rückseite anmelden.

Zur Anmeldung oder bei inhaltlichen und organisatorischen Fragen stehen Ihnen Anne Kowalski bei der Fundraising Akademie und André Lersch von der Agentur KOSO als Studienleiter Nachlassfundraising zur Verfügung.

Die Anzahl der Teilnehmenden ist auf 20 Personen begrenzt. Bitte melden Sie sich rechtzeitig an. Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und die erste Teilrechnung.

### ANMELDUNG

*Anne Kowalski* Kurs-Management  
Fundraising Akademie  
Emil-von-Behring-Str. 3, 60439 Frankfurt am Main  
Tel. 069 58098-321, Fax 069 58098-271  
[akowalski@fundraisingakademie.de](mailto:akowalski@fundraisingakademie.de)

### KURSLEITUNG

*André Lersch* Agentur KOSO  
Kommunikationsberatung und Sozialmarketing  
Seerosenweg 6, 23858 Reinfeld  
Mobil 0171 5238855  
[info@agentur-koso.de](mailto:info@agentur-koso.de)

# ANMELDUNG

Per E-Mail, Fax oder Briefpost an:

Fundraising Akademie  
Emil-von-Behring-Straße 3  
60439 Frankfurt am Main

Ich melde mich verbindlich zur Teilnahme an:

## Fortbildung Nachlassfundraising

**Praxisausbildung Kurs 8 in Frankfurt am Main:**

**28.09. – 30.09.2022**

**18.01. – 20.01.2023**

**01.03. – 03.03.2023**

**und Zusatzveranstaltungen zum kollegialen Austausch**

Vorname, Name: \_\_\_\_\_

Organisation / Stiftung / Firma: \_\_\_\_\_

Straßen, Nr.: \_\_\_\_\_

PLZ, Ort: \_\_\_\_\_

Telefon, Fax: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Anmeldung: Die Anzahl der Teilnehmer:innen ist auf maximal 20 Personen begrenzt.

Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Eine schriftliche Anmeldebestätigung und die erste Teilrechnung erhalten Sie in der Regel unmittelbar nach dem Eingang Ihrer Anmeldung von der Fundraising Akademie.

Datum, Unterschrift: \_\_\_\_\_